**16 июля 2019 года** для начинающих и действующих предпринимателей пройдет обучающий семинар «Маркетинг и продажи в социальном бизнесе»!

В рамках мероприятия вы получите возможность закрыть пробелы по двум самым актуальным вопросам: маркетинг и продажи.

Место проведения: креативное пространство «Икра», Речпорт, ул. Hабережная 62-й Армии, 6, 2 уровень, большой конференц-зал.

Тайминг мероприятия:   **регистрация с 14-30 до 15-00**

**семинар с 15-00 до 18-30**

В качестве спикеров выступят одни из востребованных специалистов регионального рынка:

Павел Медведев – директор компании «Раритет». В продажах более 20 лет. Имеет опыт построения различных видов бизнеса «с нуля». Опыт руководства персоналом до 350 человек. Спикер «Российской недели продаж 2019» Москва.

Сергей Бобрышев – операционный директор компании «Раритет». В продажа более 14 лет. Выпускник международной школы бизнес-тренеров ICBT, имеет успешный опыт управления персоналом в удаленной команде из более 60 человек.

Андрей Беев – основатель Студии ABConsulting, занимающейся упаковкой и стратегическим маркетингом. Более 12 лет на рынке.

Программа семинара включает следующие темы:

-Как заработать больше уже в ближайшую неделю;

-Инструменты быстрого увеличения выручки;

-Управленческий цикл, как метод отлаженной работы отдела продаж;

-Создание продающих речевых модулей;

-Способы управления сотрудниками, которые эффективны сегодня.

-Маркетинг в социальном бизнесе. Упаковка. Территория смыслов.

 Дополнительная информация по телефону: 8(961)-692-67-21

Внимание! Обязательна предварительная регистрация:

по ссылке: HYPERLINK <https://biz34.timepad.ru/event/1018809/>